

Plan type pour la 1^{ère} phase de dépôt du dossier (format ppt)

Partie I - Innovation

- objectifs techniques globaux du projet ;
- état de l'art ;
- aspects innovants ;
- verrous technologiques et degrés de maturité associés.

Exemples de description de verrous à lever :

Les verrous technologiques

Tâche / lot	Partenaire (s) impliqué (s)	Verrous technologiques et degrés de maturité	Alternatives

Partie II - Le porteur du projet (*si projet monopartenaire*), le chef de file et ses partenaires (*si projet collaboratif*)

- porteur(s) du projet (entités, CA, capitaux propres, effectifs (dont R&D), activités, compétences.....) ;
- présentation et rôle des sous-traitants essentiels ;
- le cas échéant :
 - o logique de collaboration (apports réciproques et effets positifs) ;
 - o gouvernance et accords réciproques prévus (dont répartition de la PI et exploitation des résultats prévus) ;
 - o apport, rôle et importance des partenaires académiques ;
 - o caractère structurant du consortium pour la filière (dont soutien CSF / pôles de compétitivité) ;

Partie III - Le projet

- structuration globale des lots de travaux, calendrier et jalons critiques ;
- responsabilité des différents partenaires sur chaque lot en cas de collaboration ;
- pour chaque lot, travaux envisagés, livrables, planning prévisionnel et budget ;
- ventilation des dépenses par partenaire selon le tableau ci-après ;
- modalités de financement du projet pour chaque partenaire ;
- modalités d'industrialisation et lieux de production envisagés.

Répartition du budget par partenaire

Partenaire	Budget (k€)	Ressources humaines allouées (hommes/an)
TOTAL		

Partie IV - Retombées économiques, exploitation industrielle et commerciale des résultats du projet

- marché(s) visé(s) (les décrire tous s'il en existe plusieurs : segments, volumes, valeurs) ;
- état de la concurrence et positionnement par rapport à la concurrence ;
- types de clients visés, zones géographiques concernées ;
- stratégie d'accès au(x) marché(s) visé(s) et moyens envisagés ;
- retombées économiques (évolution des sociétés, bénéfices économiques et industriels, attendus du projet, impact sur l'emploi, y compris R&D...) ;
- le cas échéant, caractère stratégique du projet et dimension de souveraineté :
 - accroissement de l'autonomie de la France / de l'Europe dans l'approvisionnement ou la production ;
 - renforcement de la résilience de l'organisation socio-économique de la France / de l'Europe.

Partie V - Justification du projet et de l'aide demandée

- le cas échéant, articulation des assiettes de dépenses présentées dans le cadre du projet avec celles qui ont été ou sont susceptibles d'être soutenues par d'autres fonds publics ;
- analyse des impacts environnementaux positifs et négatifs, avec le cas échéant justification de la neutralité environnementale du projet ;
- justification de l'appel au soutien public :
 - pour le porteur (*si projet monopartenaire*) / pour le chef de file et pour chaque partenaire « entreprise » (*si projet collaboratif*), indiquer en quoi l'aide publique revêt un caractère incitatif (ex. accroissement d'ambition / d'effort de R&D / de prise de risque, accélération de la R&D, impossibilité de mener le projet sans l'aide ou impossibilité de le mener en France...) et le cas échéant, quantifier en termes de dépenses et d'effectifs le volume de cet accroissement ou l'intensité de cette accélération ;
 - à l'échelle du projet, indiquer les autres effets favorables de l'aide publique (réponse à un besoin de coordination, soutien face aux incertitudes, enjeux environnementaux, diffusion de connaissance, marchés induits, autres retombées positives...).

Attention ! Chacun des points ci-dessus doit être étayé selon les critères de sélection du cahier des charges de l'appel à projets.

Longueur indicative du PPT : environ 30 slides